

Al meer dan 100 jaar is Bronx Fashion BV een gevestigde naam in de schoenenbranche. Als ontwerper, importeur en distributeur van de modemerken Bronx en Blink bereikt de onderneming meer dan 30 landen. Bronx Fashion werkt in 15 landen met agenten en vertegenwoordigers die verantwoordelijk zijn voor 1 of meerdere landen. De andere landen worden via het hoofdkantoor bediend. Echter worden lang niet alle potentiële klanten bereikt omdat ze geografisch gezien moeilijk bereikbaar zijn of dat de betreffende Sales persoon hier geen tijd voor heeft.

Mede door de enorme mogelijkheden met internet gaan wij vanuit het hoofdkantoor in Waalwijk meer Sales nationaal en internationaal genereren. Klanten en prospects zullen actief gebeld en gemaïld worden. Het belangrijkste doel is om deze groep naar onze (B2B) webshop te leiden waar dan een order geplaatst zal worden. We hebben erg hoge verwachtingen van dit zogenaamde e center. Dit kan in korte tijd uitgroeien tot serieuze discipline in ons bedrijf.

Om deze nieuwe activiteit samen met ons op korte termijn op de kaart te zetten zoeken we een enthousiaste

SALES / PROJECTMEDEWERKER E COMMERCE

Werkzaamheden die hier verricht worden zijn:

- Prospect data verzamelen en screenen, nationaal en internationaal
- Begeleiden van mensen die daadwerkelijk klanten gaan mailen en bellen
- Planningen maken wie wanneer in het e center werkt
- Acties bedenken en deze ook daadwerkelijk uitvoeren (marketing)
- Materialen die naar klanten gestuurd moeten worden, laten ontwerpen, drukken en versturen
- Targets maken en zorgen dat deze gehaald worden
- Het e center in de bestaande organisatie op de kaart zetten
- Ervoor zorgen dat de webshop up to date is en ook 'fris en aantrekkelijk' blijft
- Telefonisch contact leggen met de potentiële klanten
- Schriftelijke vastlegging van de gevoerde gesprekken
- Commerciële e-mail berichten opstellen zorgen voor het versturen
- De gedane acties zullen uiteindelijk moeten leiden tot orders

Profiel:

Je bent jong van geest en je beschikt over een sterke persoonlijkheid. Als persoon ben je een echte initiator en het organiseren van dingen is je tweede natuur. Vanzelfsprekend vind je schoenen geweldig en ben je modebewust. Vanwege het commerciële aspect aan de functie, ben je aantoonbaar commercieel denkend en ben je goed in het leggen van contacten. Je vindt het geen probleem om heel zelfstandig te werken en je bent accuraat. Vanwege het internationale karakter verwachten we je minimaal vloeiend Nederlands en Engels spreekt en ook in staat bent om goede Engelse en Nederlandse e-mails op te stellen. Tevens heb je een hands on mentaliteit en ben je een harde werker.

Geboden:

Een uitdagende functie in een dynamisch bedrijf.

Uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden overeenkomstig uw profiel en ervaring.

Ben je geïnteresseerd?

Heb je interesse in deze functie en denk je te voldoen aan de gestelde eisen, dan nodigen wij je graag uit om te reageren. Reacties met een uitgebreid CV stuur je, bij voorkeur per e-mail naar [primatch recruitment](mailto:primatch@primatch.nl), t.a.v. de heer drs. Ronald Leeuwenberg: leeuwenberg@primatch.nl Of per post naar **Postbus 173, 5000 AD Tilburg.**

WWW.BRONXSHOES.COM

